

„დასაქმების სააგენტი ეიჩარის“ შერჩევის განყოფილება, ეძებს თანამშრომელს კორპორატიული გაყიდვების სპეციალისტის პოზიციაზე.

აღნიშნული პოზიცია, აძლევს პოტენციურ და შესაბამისი უნარების მქონე ახალგაზრდებს (ახალი კურსდამთავრებული), დაგეგმონ საკუთარი კარიერა სწორედ, მიიღონ მაქსიმალური შესაძლებლობა საკუთარი უნარების აღმოსაჩენად და განსავითარებლად. ასევე, მათ მიეცემათ საშუალება შეუერთდნენ უკვე გამოცდილ და კვალიფიციურ გუნდს და მიიღონ მაქსიმალურად მოკლე დროში დიდი გამოცდილება, რაც საკუთარი კარიერის ეფექტურად განვითარების და წინსვლის საუკეთესო შესაძლებლობას წარმოადგენს.

სამუშაოს აღწერა:

- იმეილ და სატელეფონო კომუნიკაცია პოტენციურ დამკვეთებთან
- კლიენტების მოძიება/მოზიდვა კერძოდ კომპანიებთან ურთიერთობა და მათთან პირველადი მოლაპარაკებების წარმოება
- მომსახურების შეთავაზება, პრეზენტაციის გაგზავნა და ჩატარება
- შეხვედრების დაგეგმვა და საჭირო დოკუმენტაციის ადმინისტრირება
- შეთავაზებების და პრეზენტაციების მომზადება
- პოტენციურ ან/და უკვე ბაზაში არსებულ კლიენტ კომპანიებთან კომუნიკაცია
- არსებული ბაზის დამუშავება და განვითარება
- გაყიდვების გაზრდის ხელშეწყობა
- გაყიდვების გეგმის შესრულება
- კომპანიის მომსახურების (პროდუქტების) ზედმიწევნით კარგად ცოდნა.
- დოკუმენტაციის მომზადება: კონტრაქტები, ინვოისების და სხვა

მოთხოვნები:

- უმაღლესი განათლება (ახალი კურსდამთავრებული)
- ენების ცოდნა: ქართული (მშობლიური), ინგლისური (სავალდებულოა სრულყოფილი ცოდნის დონე), რუსული (სასურველია, სრულყოფილი ცოდნის დონე)
- სასურველია 1 წლამდე სამუშაო გამოცდილება გაყიდვების სფეროში
- კომპიუტერული პროგრამების ფლობა: MS Word, MS Excel, MS PowerPoint

პიროვნული უნარები და მახასიათებლები:

- მოლაპარაკების წარმოების უნარი
- მოტივირებული
- შედეგზე ორიენტირებული

- სწრაფად ათვისების უნარი
- სტრესულ გარემოში მუშაობის უნარი
- კომუნიკაბელური
- დეტალებზე ორიენტირებული
- პასუხისმგებლობის მაღალი გრძნობა
- განვითარებაზე ორიენტირებული
- შეფასების და ანალიზის უნარი
- შრომისმოყვარე

სამუშაო განრიგი: ორშაბათი - პარასკევი 09:30-18:30

თუ თვლით, რომ აკმაყოფილებთ ზემოთ აღნიშნულ მოთხოვნებს, დაინტერესებულმა პირებმა გთხოვთ, გამოაგზავნოთ თქვენი რეზიუმე ელ-ფოსტაზე: project14@hr.ge

გისურვებთ წარმატებებს!